ASSOCIATION OF INTERNATIONAL BUSINESS ADVISERS(愛称: AIBA)

$\Delta IB\Delta$ だより

第82号 2016年10月発行

一般貿易アドバイザー協会

http://www.trade-advisers.com/

AIBA編集部 Tel: 03-3291-2223

発行人:森 重道

編集人:清水 晃、 編集者:吉田 忠志

AIBA支部訪問と国の地方創生

理事長 森 重道

今年の6月に始まり9月までに北日本支部、九州支部、 東海支部と関西支部を回りました。残った中四国支部 には、次の例会に合わせて訪問したいと思います。

国の政策に地方創生があります。首都圏一極集中を 防ぎ、地方の人口減少を防ぐことが目的です。実態は、 首都圏以外の殆どの道府県で人口減少が始まっており、 2020年までに首都圏を含めてほぼすべての都道府県で 人口減少に転じるとされており、地方自治体は特に危 機感をもって対策を行っています。

インバウンド促進もその一つですが、根本的には人口を増やさずしてその地元の活性化にはなりません。地方自体が首都圏などで開くUIJターン相談会はその一環ですが、その促進は地元での就職機会を作ることが大きなカギを握っています。地元の学校を卒業後、地元を離れて就職する人も多くいるので、企業誘致を含めて地元の産業振興は地方の行政にとって重要な位置づけとなっています。

地元企業が輸出で業績を上げると、地元自治体の税金収入が増えて、地元住民にフィードバックがある、地元での就職機会が増える等、住民の生活を豊かになり人口減少に歯止めがかかります。すなわち、AIBAの活動が地方創生に寄与する構図です。これは、AIBAの目指す方向の一つでもあります。

AIBAは5つの支部がある全国組織ですが会員の過半数が首都圏在住で、やはり首都圏集中型です。AIBAの地方企業支援では、地元のアドバイザーが密着型で相談を受け、地元発展に寄与することが理想形であり、それに半歩でも近づけるために支部会員を増やすことがAIBAの課題でもあります。ことはそう簡単ではありませんが、そのためには、支部の協力を得て地方在住の

受験生を増やして支部会員を増やす、次に、相互協力 関係の構築のため本部と支部が相互に理解しあって一 体となって動いていくことが求められると思います。

試験を含めてのAIBAの地方での認知度向上のための広報を支部の協力も得て行っていますが、支部訪問の際には、地元の貿易促進関係組織を支部の方と訪問し、AIBAの広報活動を行いました。また、本部・支部が今まで以上に一体感を持つために、支部例会およびその後の懇親会を通して、多くの支部会員の方々と親しく意見の交換を行い、意思の疎通を図れたことを大変喜んでいます。これが、AIBAの更なる発展につながることを望んでやみません。各支部の皆様に大変お世話になりました。どうもありがとうございました。



関西支部例会での森理事長挨拶

AIBAは誰のため

副理事長 作田 憲三

最近、AIBAMLにある会員の方から次の趣旨の投稿がありました。「会員の10%程度しか参画していない収益事業に人と金を投入していることはいかがなものか。残り90%の会員は無視されているのではないか」

この疑問は、AIBAは誰のために存在しているの

Contents (目次)

 P 1 ··· AIBA 支部訪問と国の地方創生
 森
 重道

 AIBA は誰のため
 作田
 憲三

P3… AIBAの新ホームページについて

ホームページ改修委員会

2016年度 AIBA 試験対策セミナー開催

試験運営委員会

最終需要者をご存知ですか永野 靖夫P4… 最近の学生の気質勝田 英紀P5… 伏木富山港視察会セミナー弓場 俊也

P11…編集後記

世界に飛び出せ! ROKYOKU 行方 久智 P6… 踊るイスラエル人、ほか 芳賀 淳

P7··· 支部活動

P8··· AIBA-NET Q&A 回答者: 行方 久智

P9… AIBA-NET論壇、アドバイザーの活動

P10…著書紹介

理事会議事録(抄録)

か、AIBAは何をやっているのか(するべきか)という AIBA運営の基本問題につながるものと思い、AIBA運 営の三本柱の説明方々、考えをまとめてみました。

1. 収益事業(対外的事業)

年平均で20件以上の収益事業を受託しています。顧客は貿易投資促進を手掛ける最大手の公的機関や、地方自治体、人材派遣会社、外国大使館、商工会議所、一般企業など各方面からで、仕事も中小企業の海外展開アドバイザー、コンサルティング、セミナー講師、社員教育、テキスト執筆、海外企業の対日進出支援など多岐にわたっています。

最大手のある公的機関ではAIBA会員20数名が専門家として登録されております。登録人数、その業務遂行内容につき高い評価をいただいているところと思います。その他の案件は1事業に複数の会員がかかわっているものあり、延べにすると50名強の方々で案件をこなしていただいております。それぞれの案件の募集に際しては、会員から募集人員の数倍もの応募があり、会員の収益事業への関心の高さがうかがえます。

定款にもあります通り、AIBAは社会的使命を持った一般社団法人です。公的機関や、政府・自治体施策に沿って活動し、制度の円滑な運営を通じて、わが国の貿易・投資と地域社会の発展や中小企業国際化の促進等公益に貢献することを目的としている団体です。この目的を果たすための具体的手段が「収益事業」(対外的事業)です。過去の実績もあり、顧客からの信頼も高まり、受託案件増につながっています。最近は地方の「市」レベルでの海外アドバイザー派遣要請も来ています。

もちろん、収益事業はAIBAの財務体質を強固にするために必要なのは言うまでもありません。AIBA運営にはその費用を会員の方々の入会費、会費への依存に加え、収益事業からの利益確保にも大きく依存しています。

2. AIBA認定貿易アドバイザー試験

2008年にジェトロからその精神を引き継ぎ、本年で9回目と回数を重ね、AIBA認定試験としても、ジェトロ時代と同様、難関で挑戦しがいのある資格であり、なおかつ社会的ステータスも高いと認知されています。

試験運営は試験セミナーテキスト・試験問題作成、会場・講師手配、試験要綱・ポスター作製、ジェトロ通商広報など媒体を利用した広報、AIBAウェッブサイトでの広報など手がかかることがあり、多くの会員の方々のご協力を得て実施しています。このような広報活動により、AIBAそのものの社会的露出度が高まっており、さらには社会的ステータスの向上にも役立っております。

3. 会員サービス(社内的事業)

AIBA運営の3本柱の一つの会員サービス的なものは、次のような内容が含まれます。AIBAホームページ作成・管理、会報「AIBAだより」、勉強会開催、AIBAML上での会員間の交流・情報交換、収益事業の各案件の紹介・募集、会員総会開催などです。

この中で、特にAIBAML上での会員間の情報交換や 勉強会(首都圏および各支部)が特筆されるでしょう。 AIBAML上で国際取引に関する質問を投げかけ、会員 から高度な専門的回答が多く寄せられています。会員 は専門知識の相互研鑽とともに、現業の実務に活用し ているようです。

4. AIBAは誰のため

収益事業により社会的貢献を果たすとともに、AIBA の社会的ステータスや認知度が向上しています。さら に、AIBA試験事業により社会的ステータスや認知度が さらに向上しています。試験事業は試験合格者という 国際ビジネス界で認知された資格を取ることが「自身 の将来への投資」であり、「現在の仕事上でもメリット がある」が大方の会員の受け止め方と推察します。企 業によっては資格取得インセンテイブ制度で、AIBA認 定資格を最上位にもってきているところもあるようで す。会員サービス (特にAIBAMLや勉強会) は会員の 相互刺激と研鑽の場としての有益性が高まっています。 また、会員間の相互研鑽により会員の質と専門性がさ らに高まり、収益事業やAIBA試験資格の社会的ステー タスの向上に役立っています。まさに3事業間の相互作 用が有効に働いていると言えるでしょう。このうちの1 事業でも欠ければAIBAのさらなる社会的ステータス向 上は低迷するのではないでしょうか。

会社現役の会員の中には兼業禁止に縛られ収益事業には参加できない、高齢でビジネスの世界からの引退を考えている方々もいるでしょうが、AIBAの3事業の意義をご理解いただき、それぞれの環境下でAIBAに期待できることは何か、貢献できることはないかなど前向きに検討してほしいと思います。

編集註:AIBA会員には多くのサイレントマジョリティがいます。その1人が最近のAIBAML上でつぶやいていました。「…退職した身では専門の情報も入手しにくくなっていますから、メンバー皆様からの情報は時代に乗り遅れないための刺激になります。…(中略)…本来、InformationやIntelligenceは高価なものです。メンバーの中にはAIBA会費は高過ぎるとのご意見の方も居られる様ですが、そういう情報の共有にAIBAの魅力を感じているサイレントマジョリティの一人です…」標題原稿「AIBAは誰のため」の回答のひとつではないでしょうか。

AIBAの新ホームページについて

ホームページ改修委員会

10年間見慣れてきたAIBA貿易アドバイザー協会のホームページが今年12月を目途に刷新される予定です。今年初めから「ホームページ改修委員会」が設置されてその方向性を検討してきました。内容的に大きな変更があるわけではありませんが、デザインと見込み客へのわかりやすさなどを中心に変更がなされる予定です。

貿易アドバイザー協会のことを知っている方々は、「貿易アドバイザー協会」「AIBA」といった言葉で検索してくるはずです。そういった方々は、AIBAの組織や活動内容についての情報を求めています。AIBAが信用できる組織であることを証明する情報は今のホームページにも掲載されており、それを踏襲してゆく予定です。

今回話し合われたのは、まずどんなキーワードで検 索してくる人たちに、上位表示されるホームページで ありたいかということです。例えばの話ですが、貿易 実務関連のセミナー講師を探している場合、「貿易実務 セミナー講師 | とかいったキーワードで検索してくる 可能性があります。現状このキーワードで検索をして もAIBAは検索結果の上位にはでてきません(100位以 内にも入っていません)。こういったことをどのように 改善していくか、すなわち、どんなターゲットの人た ちにホームページを見てもらいたいか、そしてその人 たちが興味を持つコンテンツはなにか、SEO(検索エ ンジン対策)的にもAIBAの専門性を広めるようなコン テンツの作成(用語集、ケーススタディー、無料相談 など)が必要ではないか、また、同様の意味でメルマ ガやSNSとの連動も必要ではないかなどなど、とても 活発な意見が交わされました。会員のデータベースを どのような形にするかももちろん議論の一つでした。

ホームページのデザインはそれぞれの好みもあるので、なかなかまとめるのは難しいことなのですが、まずはどんな内容を盛り込みたいか、どの点を強調したいかによって、おのずから決まってくるところもあります。そういった点を中心に、現在WEBデザイナーと共にまとめの作業を行っています。

私どものように予算が限られた団体にとって、ホームページは24時間働く広告塔であり、営業マンでもあります。ただし、訪れる人がいなければ意味がありません。その意味ではSEOを意識したホームページ作りが必要です。また、現在ではスマホを使ってホームページを見る人たちがどんどん増えている状況で、実際にスマホ対応していないホームページはグーグルから低い評価を受けるようになっています。そういった点も考慮した新しいホームページになる予定です。

今後の課題としては、更新をどうしていくかといこと。ホームページはどこからでも更新できる媒体ですので、全国の会員諸氏の活躍が期待されるところです。また、12月に新しいホームページがアップされてからも、皆さんの意見を取り入れてより良いものにしていければと思っています。



AIBA新ホームページの一画面

2016年度 AIBA 試験対策セミナー開催

試験運営委員会

今年の「AIBA認定貿易アドバイザー試験」の1次試験は11月19日(土)に実施予定ですが、試験合格をめざす方々の受験準備をサポートするため、今年もAIBAでは全国主要都市で試験対策セミナー(テキスト解説中心の「実力養成セミナー」と予想問題解説中心の「直前対策ゼミ」)を開催しています。開催の日程は以下の通りですが、残念ながら今年は仙台会場でのセミナーは都合により中止となっています。

<実力養成セミナー>

- ·9月24日 大阪会場/広島会場
- ・10月2日 東京会場

(以上は本稿執筆時点で実施済み)

・10月8日 東京会場/名古屋会場

<直前対策セミナー>

- ・10月15日 大阪会場
- ・10月22日 東京会場

会員各位には日頃からAIBA試験の広報活動と併せて 試験対策セミナーの受講者募集についてもご支援・ご 協力をいただいており大変有難く存じます。この場を お借りして改めてお礼申しあげます。

最終需要者をご存知ですか

永野 靖夫 (東京 #068)

米国政府は、9月26日中国・遼寧省の貿易会社、丹東 鴻祥実業発展に独自制裁を科したと報じられています。 私は長年安全保障の分野に従事してきましたので、思 い付くままに、以下を申し述べたいと思います。 この報道は北朝鮮に対する経済制裁の抜け道を塞ぐため、米国政府が米国独自の立場から中国企業に網をかぶせたということです。中国政府も同社の調査に着手した旨報じられ、更にこのルート以外にも抜け道は複数あるといわれております。今後の新聞報道等には十分注意していく必要がありましょう。

では独自制裁とはどのようなものか、私の経験から申し上げれば、同社と何らかの取引があった場合、独自制裁の対象に指定される可能性があり、指定されると、少なくとも米ドル建てで米国在の金融機関経由の送金の授受はできなくなると考えるべきでしょう。又、「独自制裁の対象に指定されるかどうか」を誰が決めるのかいえば、財務省外国資産管理局(OFFICE OF FOREIGN ASSET CONTROL、通称OFAC)です。仮に、独自制裁の対象に指定されても救済の道は勿論ありますが、これを振り解くにはそれなりのエネルギーと説得力のある英文書簡が必要とされてきましょう。

従って、こうならないよう日頃から努力していかねばなりません。具体的には、どういう点に気を付けたら良いか以下述べてみましょう。

- 1. 最終需要家を確認すること。本件の要諦はこの点に 尽きます。即ち、モノが間違いなく最終需要家に届 くことの確認が書面で確認できることが必要です。
- 2. 仲介者が存在する場合には、特に慎重にこの点を確認していってください。横流れは絶対に起こさないことが肝心です。
- 3. 更に、リスト規制対象外であってもキャッチオール 規制の対象になりますので、十分注意する必要があ ります。詳しくは安全保障貿易管理のホームページ をご参照願います。
- 4. 客先が「外国ユーザーリスト」に掲載されているかどうかは必ずチェックせねばなりませんが、それだからといって、それで万全ということにはなりませんのでご注意ください。もし「外国ユーザーリスト」に掲載されている場合は、経済産業省安全保障貿易管理政策課に相談されることをお勧めします。
- 5. その他注意すべき点を一般論として列挙しますと:
 - 1) モノの流れとカネの流れが分かれてきた場合は、 なぜそうなるのか合理的な説明が買い主側から なされねばなりません。特に個人の口座経由で 商品代金の授受が行われる場合は要注意といえ るでしょう。
 - 2) ある日突然見知らぬ先からアプローチがあった 場合は、これも要注意と申し上げておきます。

最後に、摘発された会社があったとしますと、会社 名は容易に変更できますが、個人名はそう簡単には変 更できません。従って個人名をよくチェックしていく と素性が判る場合があります。

上述のごとく、北朝鮮はかなり追い込まれてきてい

ますので何をしてくるか判りません。こちらもそれなりの対応が必要です。それを一言で申し上げるならば、 「最終需要者をご存知ですか」・・ということになります。

最近の学生の気質

勝田 英紀 (大阪 #227)

古株の会員の方や関西支部の会員の方はご存じと思いますが、私はオプジーボで話題になっている某薬品メーカーに18年勤務の後に大阪大学で学位を取り、現在近畿大学経営学部で海外貿易を教えています。近大にきてから10年が経ち、今時の学生について昔と比べてどうかということをお話しさせていただこうと思います。

私は現在58歳で、学生時代は40年近くも前になります。1978年に入学した後1980年代末にかけてはPCもスマホも携帯もない時代ですが、auのコマーシャルのとおり非常に楽しい豊かな時代でした。就活では学生の売手市場で、良い大学の場合は一流料亭で接待を受ける時代でした。総じて一流企業に簡単に入れるので、学生は勉強なんかするはずもなく、バイトにコンパにと遊びまくっているのが一般的でした。企業側も余裕があり、「学生の勉強に何の期待もしていない。入社後鍛える。」という時代です。

現在は、企業側から「大学は何を教えているの。ちゃんと勉強させて欲しい。」といわれます。企業側にカネがないので、教育している余裕はないと言っているのと同じです。また、昔は上司が部下や後輩を指導するのにも会社の経費を使うことができ、「ただ酒」で飲みに行けるので、しょうがなく若い人もついて行きました。しかし、ゼミの卒業生や私の息子達の話では、「今は、管理職がカネを使えないので、飲み会で怒られ挙げ句の果てに飲み代は「割り勘」。」だそうです。これでは若い人は飲み会について行かないですよね。

学生の気質ですが、40年前も今もそんなに変わっておらず、社会の変化の方が大きいと思います。例えば、大卒後3年以内に辞めてゆく学生の割合は、40年前どころか60年前から現在までほぼ30%で変化はありません。偏差値の高い大学の学生の質は相対的に低いという当たり前の状態かと思います。

近大は10年前の河合塾の偏差値47.5から2016年の入試の結果に限れば55まで上がっており、この偏差値の上昇の影響は大きく、学生の質の向上は目を見張るものがあります。就職先も関関同立と遜色ないレベルに上がってきています。具体的にはPCはワード、エクセル、パワーポイントは普通に使え、就活に備えて資格を取ることに熱心な学生が増えています。また、一般に「コミュニケーションが取れない。」、「携帯ばかり見て、メールを打っている割に文章がなっていない。」、

とよく言われますが、偏差値が上がってきてから、こ の様な学生がどんどん減ってきています。

最近の学生について何が問題かと言えば、昔はアルバイトの職種が広くいろいろな社会経験が可能であり、社会に出るための実学が学べました。しかし、現在は「マニュアル通り」というようなバイトばかりとなり、社会人とのコミュニケーションを取る場所が減っています。そこで私のゼミでは、AIBA関西支部のご協力を得て、年に2回、AIBA定例会の講演部分と懇親会に学生を参加させていただいて、社会人とのコミュニケーションを取れるようにした結果、就活が断然良くなっています。



関西支部例会後の懇親会参加の学生達

伏木富山港視察会セミナー

弓場 俊也 (大阪 #415)

富山県商工労働部主催の伏木富山港現地視察会(9月6日)で基調講演を引き受けました。参加者約80名はバス2台に分乗して多目的国際ターミナルへ移動した後、視察艇で海側から港湾施設を見学しました。伏木港は歴史的には大変古く万葉集にも出てくるそうです。

コンテナヤードにはガントリークレーンが2基のみ、約2,500TEUの蔵置が可能です。バース全長は333mですが水深14mなので大型コンテナ船着岸は無理でしょう。大きさは神戸港や大阪港とは比較になりませんが、現在は日本海側の総合拠点港として開発を進めています。

集荷先は関東圏、中京圏、近畿圏からで仕向地は韓国、中国そして東南アジア諸国になります。太平洋側港湾の代替港としての役割も担っているようです。今後期待される航路はシベリアランドブリッジ(SLB)で極東アジアから欧州へのルートです。ロシアへのゲートウェイとしての伏木富山港からヴォストーチヌイへ海上輸送して、更にシベリア鉄道で旧ロシア帝国の首都サンクトペテルブルクに向かうルートです。そこからは海陸空でヨーロッパ各地に運送され、リードタイムは約20日に短縮されるそうです。ジェトロ相談案件で海上ルートでは危険品のため運べない自動車用リチ

ウム電池をSLBで欧州へ運ぶ調査をした際、列車の振動が激しいのと冬季は極寒のため、このルートは断念したことがあります。

参加者にお聞きしたら伏木富山港の利点として航路 便は太平洋側と比べて少ないが納期に合わせた計画的 な出荷対応には向いているそうです。また貨物だけで なくインバウンド需要を見込んで大型クルーザー客船 のための施設工事を予定しています。

今回はポートセールス活動の一環として荷主企業を招待して港湾視察後に地元のホテルで「輸出通関と貨物の流れ」セミナーが開催され講師を担当しました。10年前くらいまで輸入一辺倒だったのが近年は圧倒的に輸出関連の勉強会や相談会が多くなりました。

6年前から高岡市の貿易相談員をしていますが、富山市と金沢市の中間に位置しており、伝統工芸である漆器、銅器、金属加工などの技術を生かした海外向け製品が造られています。特に銅器の生産量は全国シェア90%で香炉や花器など中国向けだけでなく、欧米マーケットをターゲットに広げています。そのためパリのメゾンエオブジェなどに海外見本市への出展準備会も担当させて戴いております。本年2月フランクフルトで開催されたアンビエンテ見本市に出張しましたが、高岡市企業が単独出展していました。

今後も地方企業がどんどん海外見本市へ進出して直 接貿易が増えていくことを期待しています。



伏木富山港視察会セミナーの様子

世界に飛び出せ! ROKYOKU

行方 久智 (埼玉 #530)

♪利根の川風 袂に入れて 月に棹差す高瀬船~~ (天保水滸伝)

♪佐渡へ佐渡へと草木もなびく 佐渡は居よいか住み よいか~~(佐渡情話)

いきなりですが、これが浪曲だと分かる人、三味線 の音とともに頭に情景が浮かぶ人はいらっしゃるで しょうか? 浅草を歩いていてもスカイツリーを歩いていても外国人観光客が本当に多いです。テレビでもお馴染みですが、雷門前も仲見世も昔も今も人でごった返していますが、半分以上は外国の方達ではないかと思えるくらいです。国籍は、中国、韓国、台湾、香港、アメリカ、タイ、マレーシアと洋の東西入り混じって色んな言葉が聞こえてきます。世界で一番観光客が多いのは年間8000万人が訪れるフランスですが、パリのシャンゼリゼでもこれほどの混雑はありませんね。(通りが狭いだけかも知れませんが?!)

仲見世も六区も伝法院通りも外国からの観光客で大 賑わいなのですが、そんな中で1ヶ所だけポッカリと外 国人を見かけない場所があります。そこは木馬亭さん。 月初めの7日間は浪曲(浪花節とも言われます)の定席 が行われています。毎月聞きに行きますがいつ行って も時間のある年配者がじっくりと聴いています。4時間 の間に7人の浪曲と1人の講談が上演されます。この日 だけは、ハンカチ持参が必定です。「浪花節だよ!人生 は」という歌がありますが、義理や人情そのものの物 語が曲師の三味線を伴奏に情感込めて(哀歓もたっぷ り?)歯切れよい啖呵と渋い節回しで語られます。自 然と涙も零れ落ちてしまいます。

歌舞伎も浄瑠璃も人気があり、漫才にも落語家にも 外国人の方が居ますし、空手、柔道、剣道や弓道も外 国人に人気で、和歌、俳句、書道でさえ外国人がやっ ています。しかし、何故か分かりませんが、"浪曲"と いうのは、日本人でさえ知らない人が多いのです。20 代30代の人は名前さえも知りません。多分外国人で知っ ている人は一人も居ないのではないかと思われます。 読者の方は若い頃ラジオ(テレビではないですよ!) からよく流れていた記憶をお持ちの方が多いはずです。 歌舞伎のように華やかではない。文楽のように動きが ある訳でもない。和歌や俳句のように短い文字だけで もない。話し言葉が分かり、庶民の生活や時代背景が 分からないと絶対に理解できない裏表のない底辺の庶 民の文芸です。

日本人の文化は歌舞伎や空手や俳句だけではない。 日本人の心の奥底に宿る感情、義理や人情といった心意気は、浪曲の中に生きているという事をいつかは外国人にも理解して貰えることを願っています。日本人の心の襞に染み込んでいる惻隠の情というか、心の奥底に潜んでいる弱者を思いやる感情も、いつかは英語で説明できる時代がやってくる事を、そしてイヤホンで聴きながら涙する外国人の姿を夢見て今日も木馬亭の堅い椅子に腰掛けて聞き惚れています!!

さて、丁度〜時間となりました。続きは、またのお 運びを。

〔追伸〕本稿を書き上げた後で分かったのですが、15、6年ほど前、「進ぬ!電波少年」の中の電波少年的東大一

直線という企画で家庭教師をやっていたケイコ先生をご記憶でしょうか?彼女はその後紆余曲折を経て、現在関西の方で浪曲師になっています。その春野恵子師匠が2014年3月のニューヨークをはじめローマ、サンパウロで浪曲海外公演を行っていることが分かりました。2016年10月にはニューヨークで英語浪曲を披露することになっているそうです。(お題は「番町皿屋敷」?)落語では桂枝雀師匠が英語落語を演じましたが、いよいよ浪曲も世界に飛び出しROKYOKUになりました。三味線の合いの手が難しそうですね。待ってました!日本一!!(編集注:"進ぬ"は誤植ではありません)



木馬亭入り口



雷門の前での外国人観光客の賑わい

踊るイスラエル人、ほか

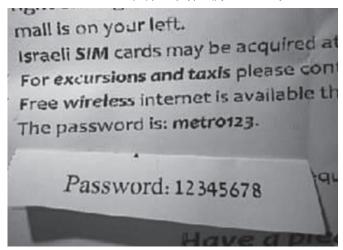
芳賀 淳 (兵庫 #562)

1. サイバーセキュリティ大国イスラエルのパス ワード

イスラエルがサイバーセキュリティ分野では世界で 1、2の評判と実績を誇る国であることに誰も異論はな い。だが見よ!これらのパスワードを!

metro 123: ホテルその1のWiFi

12345678: ホテルその2および移動バス車内のWiFi インターネットのファイアウォールを生み出し、ネッ ト上でのハッカー攻撃を防ぐ巧妙なシステムを考え出 すイスラエル。その国のパスワードがこんな簡単なも のでよいのか???世界は矛盾に満ちている。



パスワード metro 123 と 12345678

2. 踊るイスラエル人

9月29日(木)夜の便で日本への帰国の途に立った。だが、イスラエル・テルアビブ空港では搭乗口が当初のB6からC6に変更され、更にはD1への移動を余儀なくされた。多種多様な民族大移動である。ちなみに我々はトルコ航空でイスタンブールに向かう。

搭乗時刻の21:45になっても搭乗開始のアナウンスはない。せっかちな日本人はいらいらし始まる。何しろイスタンブールでは大阪行きフライトの乗り継ぎ時間が1時間半しかないのだ。時計が22時半を回った。その時D1向かいのD2搭乗口で鬨の声(ときの声)が上がった。

オラオラオラ!

~~~~~1!

ウッホッウッホッホッ!

ョーロッパからやってきたサッカーフーリガンが騒いでいるのかと思った。しかしそれは違った。超保守派(ウルトラ・オーソドックス)と呼ばれる全身黒ずくめのユダヤ教徒が上げる声だった。彼らは円陣を組み、マイムマイム(\*)のような踊りを皆で始めたのである。ひげもじゃの太鼓叩きのリズムに合わせ、踊る、踊る、踊る。

(\*マイムマイムはイスラエルの伝統的踊りで、井戸を掘って水が出た時の歓喜の踊りである。井戸を囲んで「水が出た!」ことを祝っているらしい。日本人のほぼ全員がマイムマイムを踊れることがイスラエル人には不思議なようだ。)

ラララィーラララィラィラィラー ウッホッホッ! ドマドマ ドッシャッシャー!

謎の歌詞と共に彼らの円陣は速く、そして大きく回る。私のデジカメ通常モードではとらえられない速さだ。

ドッシャッシャー!



円陣を組んで踊る一団

周囲の物見遊山も巻き込み、踊る阿呆と見る阿呆の 攻防は続く。円陣の中に数名の日本人の姿を見かける。 彼らは踊る阿呆、私は見る阿呆だ。

10月3日からユダヤ正月が始まる。正月がもうすぐやってくる喜びの踊りに違いない。(だが掃除のおばちゃんは何事もないかの如く踊りの横を通り過ぎて行く。邪魔だねーこの人ら、という素振りで)

我々の飛行機は1時間半遅れで出発し、イスタンブール空港で何とか乗り継ぎに成功した。荷物も無事に積み込まれたようだ。我々は歓喜の涙にむせんだ。歓喜の踊りをせねばなるまい。

しかし機内は円陣を組んで踊るには狭すぎた。関空 の荷物引き取り場でドッシャッドッシャー歌いながら 歓喜の踊りをしてもよかったが、税関職員の前で円陣 組んで踊るほどの根性はなかった。

こうして正月前のイスラエル出張は幾多の逸話を残 しながら終わった。次回も楽しみである。

## 支部活動

## 首都圏地区

7月23日(土)

### 7月度首都圏勉強会

テーマ:最新M&A事情と企業の動向

講 師:岡俊子氏

岡&コンサルティング社長兼三菱商事(株)社外 取締役

概 要:経済のグローバル化の中で、日本からの海外 企業買収だけでなく外資の国内企業買収など 多様化するM&A事情につき、豊富な経験に基 づき最新の状況を講演頂き知見を高めた。

場 所:中央大学駿河台記念館320号室

参加者:48名

#### 9月24日(土)

### 9月度首都圏勉強会

テーマ: 京セラフィロソフィーとアメーバ経営

講師:島田幸一郎氏(#663) 京セラ株式会社勤務

概要:1959年に創業以来の京セラの成長の原動力 となった企業哲学とアメーバ経営の現場体験 談を語って頂きました。動画も交えた経営者 と社員の垣根を越えた企業経営の臨場感溢れ る講演は出席者にとって大いなる啓発の場と

場 所:中央大学駿河台記念館560号室

参加者:36名

## 東海支部 9月3日(土)

9月例会

会員講義:有本泰夫会員(#737)

・「ドイツと日本の職場の違いおよびドイツの日常 生活!

講演と質疑応答:森重道理事長

・「総会報告とAIBAの今後 |

会員講義:行方 久智 会員(#530)

・「インバウンドツーリズムと地方創生 |

# AIBA-NETLで交わされた貿易実務に関する テーマと回答者を選んで、その回答者に内容をまとめ

#### キッチン家電製品の輸入販売に際しての留意点 回答者: 行方 久智(埼玉 #530)

東アジアのA国からのキッチン用電化製品(特定電化用品非対象品)の輸入について、

- 1) 多くのA国製電化製品は、PL保険を付保していないため競争的な価格で販売できるというのは本 当ですか? 現状/実態について教えてください。
- 2) A国から上記キッチン用電化製品を輸入/販売する場合の一般的な留意点を実務の観点で教えて 下さい。
  - 1) 製造物責任 (PL) は製造者だけでなく輸入者/販売者も負いますから、たとえA国のメーカーが PL保険を付保していなくても日本の輸入者/販売者が付保しておくに越したことはありません。 契約書には挿入されていなくても、万が一のために付保しておくべきでしょう。保険料率はそれ ほど高くないはずです。具体的には損害保険会社に相談してみて下さい。

万が一事故が発生した場合の保険求償という段階を考えた場合にも、日本側で付保しておく方が 実際的ではないでしょうか。

- 2) 取引開始に当たっての具体的な交渉の際の留意点については、以下の点が考えられます。
  - ① 当該 A 国のメーカーは該当製品の日本への輸出実績がありますか?
  - ②当該輸入会社は販売ルートを既にお持ちでしょうか?
  - ③アフターサービス体制は、お持ちでしょうか?
  - ④ 万が一製品事故が発生した場合に、負担に耐えられるだけの財政的基盤はお持ちでしょうか?
  - ⑤いろいろな規格が必要になりますが、製品認定できるエンジニアの方は居られるでしょうか? (PSEマークの取得など必要な規格については省略しますが、下記の資料の説明を参考にして 下さい。)
- ⑥一旦、製品や部品の認定をしても、コストダウン等のために途中で連絡なく仕様変更される場 合があります。当該メーカーとの間に信頼あるコミュニケーションは築かれているでしょうか? ☆家電製品の輸入・販売に際しては、ミプロ(対日投資交流促進協会)からも下記の資料が発行さ れていますので更なる詳細については参考にして下さい。
  - (1)「家電製品輸入の手引き」(2008年3月)
  - (2)「商品別輸入販売 法規ガイド、~キッチン用品~」(2010年3月)

## AIBA-NET 論壇

2016年7月から9月の期間にAIBA-NETで交わされた 貿易実務に関する情報、質疑などの主なテーマを抽出 しました。詳細については、AIBA-NETでのやりとり を参照ください。

#### 7月

ブロックチェーン技術、仮想通貨による海外送金・決済 の導入について

安価な家電製品の輸入販売

### 8月

ブロックチェーン技術革新と「Hyperledger プロジェクト」

## アドバイザーの活動

2016年7月から9月の当協会会員による貿易アドバイザー活動についての報告をまとめたリストです。公表を避けて未報告の活動案件も多数あると推定されますので、本リストでは活動全般を網羅していないことをあらかじめお断りします。

## 講演・講師

木村 徹 (東京 #347)

8/23\ 9/13

R社主催

テーマ:ロジスティクス検定合格講座

概 略:中央職業能力開発協会(JAVADA)・ビジネス・

キャリア検定試験・ロジスティクスオペレーション3級試験対策講座、厚生労働省「キャ

リア形成促進助成金」

場所:R社

8/25

日本経営協会主催

テーマ:ROE/ROAを向上させる物流コスト削減と

物流評価指標の導入

概 略:物流を自社の重要な戦略として検討するこ

とを目的としたセミナー

場所:日本経営協会・東京本部

9/15

日本経営協会主催

テーマ:丸わかり!物流業務監査の進め方

概 略:自社の物流現場を定期的に監査するための

基礎知識

場所:日本経営協会・東京本部

#### 弓場 俊也 (大阪 #415)

7/1

ジェトロ大阪主催

貿易実務講座「初心者のための貿易実務Part.2|

場 所:梅田第二吉本ビルディング

7/4~8/8 (10回)

神戸貿易協会主催

「実践ビジネス英語講座 |

場 所:神戸商工貿易センタービル

8/20

京都橘大学総合教育課主催

教職員向け「英文契約書講習会|

場所:京都橘大学響友館

9/6

富山県商工労働部・ジェトロ富山主催

「やさしい輸出通関と貨物の流れ」

場 所:第一イン新湊 孔雀の間

## 相談・アドバイス

#### 弓場 俊也 (大阪 #415)

7/15

中小企業基盤整備機構主催

貿易相談会「イタリア MIPEL 見本市出展準備」

場 所:中小機構大阪事務所

7/29

高岡市・ジェトロ富山主催

貿易相談会「欧州向け雑貨輸出」

場所:高岡市役所

## 山下 修 (静岡 #645)

8/24

ジェトロ浜松主催 貿易相談会

場 所:掛川市役所

9/28

ジェトロ浜松主催 貿易相談会

場 所:湖西市商工会会館

## 執筆・連載

#### 木村 徹 (東京 #347)

7月、8月

ロジスティクス・トレンド発行

ロジスティクス・トレンド2016年7、8月号

テーマ:物流HACKS

概略:国際海上輸出コンテナの「総重量確定」(7

月号)、TPPの実態は!? (8月号)

## 著書紹介

書 名:「ポケット図解 物流がよ~くわかる本」

著 者:木村 徹 (東京 #347)

出版社:秀和システム 発行日:2016年8月 価格:1,512円(税込)

紹介文: ありがちな現場の疑問はこの本でスッキリ解決! 「物流」と「ロジスティクス」って同じじゃないの? 運送業や倉庫業をはじめるには? 3PLって何? 国際物流って国内物流と

何か違うことがあるの?

## 理事会議事録(抄録)

## 第139回 AIBA 臨時理事会

日 時:平成28年7月30日(土)午後1時30分

場所:AIBA本部事務所

出席理事:森重道、作田憲三、井上隆彦、清水晃、

服部浩一、市川強、加藤裕功、菊池祐二、 熊本一夫、芝田政之、富田慶久、常川八司雄 (東海支部長)、鈴木弘成(関西支部長)

欠席理事:山中誠一(委任状提出)、高梨義紀(委任状

提出)、安達正之(委任状提出)

出席監事:鈴木忠幸、矢部信明

定 足 数:全理事19名、出席理事13名、委任状3名より理事会定足数を充足、理事会成立。

オブザーバー: 行方久智 (#530) 午後2時より出席 理事長より開会宣言。議事録署名人に市川理事指名。

#### 議 題:

- 1. 第一四半期会計報告:井上専務理事より6月末現在 収支報告。
- 2. 第一四半期事業報告:服部事業本部長より2016年度計画は達成見込みと報告。
- 3. 2016年度実力養成セミナー直前対策ゼミのテキスト 準備状況: 菊池理事より報告。テキスト原稿は完成、 試験運営委員、他テキスト執筆者及び講師も含めて 内容をチェック中。また認定試験については通商広 報、JETROセンサー等多くの媒体で広報活動を行っ ている。各支部でも受験者獲得のため相応の行動を お願いしたいとの要請。
- 4. 日本貿易学会全国大会での分科会をAIBAが行うこととAIBA会員の発表協力依頼:森理事長より、貿易学会から全国大会での協力要請があり、AIBAをアピールする良い機会で協力したいこと、又本件の推進のために行方会員をアポイントしたいとの報告。
- 5. 人材派遣会社C社との事業IBAT: 富田理事より説明。AIBAにとっては監修料、受験料の一部、2つ

のレベル(ベーシック/アドバンスト)のテキスト 執筆料収入などを目的とした監修事業への参画。これまではプロジェクトメンバー(AIBA理事、監事、一部会員計8名限定)にて契約締結まで進めてきたがプロジェクトとしてはほぼ終了したので、今後はAIBA会員に広く参加を求め進めて行く方向が示された

6. 20周年記念首都圏勉強会:首都圏勉強会担当熊本理 事より11月にAIBA20周年記念として「AIBA会員、 我が活動紹介」(会員諸氏3~4名)を開催する予定 と報告。

以上にて午後4時30分理事会を閉会。

平成28年7月30日

議事録署名人:理事 市川 強

## 第140回AIBA臨時理事会

日 時:平成28年9月17日(土)午後1時30分

場 所:AIBA本部事務所

出席理事:森重道、作田憲三、井上隆彦、清水晃、

服部浩一、市川強、加藤裕功、菊池雄二、 安達正之、熊本一夫、芝田政之、富田慶久、 高梨義紀、山中誠一、鈴木弘成(関西支部長)

欠席理事: 畠山茂雄(北日本支部長)、常川八司雄(東海支部長)、吉永和馬(中国四国支部長)、

塩田深雪 (九州支部長)

出席監事:鈴木忠幸、矢部信明

定 足 数:全理事19名、出席理事15名、欠席理事4名 により理事会定足数を充足、理事会成立。

理事長より開会宣言。議事録署名人に市川理事指名。

#### 議 題:

- 1. 会計報告:井上専務理事より平成28年度 (2016年8 月末現在) 収支報告。
- 2. 事業報告:服部事業本部長より2016年度1Q+2Q売上げ見込みの報告。
- 3. AIBA認定試験事業関連:安達理事より報告。11月 19日(土)実施予定の一次試験申込み受付けは9月 1日より開始。2016年度実力養成セミナー、直前対 策ゼミは9月24日土曜を皮切りに開催。各理事はセ ミナーを受講しそうな知り合いの方に勧めて頂きた いと依頼。
- 4. ホームページリニューアルの予定:山中理事より報告。リニューアルは全体の概要が9月末までに完成。会員データベースは現行の検索が出来るよう構築。 12月初旬より新HP運営予定。
- 5. 日本貿易学会全国大会AIBA分科会発表協力:森理 事長より下記主旨の報告。日本貿易学会からの要請 に沿い第57回全国大会於愛知学院大学名城公園キャ ンパス2017年5月27日、28日開催予定の全国大会分 科会の一つをAIBAが取り仕切りAIBA会員の複数の

発表者が研究発表を行う。行方会員、理事長補佐(日 本貿易学会プロジェクト担当)が中心となって推進。

- 6. IBAT事業監修:富田理事より近況説明。IBATは 2017年3月5日に第1回IBAT国際取引業務検定試験 Basic Levelを行う。その前に実践国際取引業務公開 講座 Basic Level 対応を2017年2月全3回合計18時間 試験対策セミナーとして実施予定。
- 7. AIBA会員アンケート実施検討:理事長よりAIBA会 員全員へのアンケートを実施したいとの提案。各理 事の意見は様々であったが、アンケート項目はどう するのなど、要検討事項があり、理事会の中に準備 委員会のような小組織を置き、検討することになっ
- 8. 首都圏勉強会:熊本理事より今後の首都圏勉強会に つき報告。9月24日「京セラフィロソフィーとアメー バ経営」島田幸一郎会員、10月15日「最新中国事情」 太田光雄代表、11月12日「イラン最新事情」山本洋 一会員、12月10日AIBA20周年記念「AIBAシンポ ジウムー

以上にて午後4時30分理事会を閉会。

平成28年9月17日

議事録署名人:理事 市川 強

#### 〈編集後記〉

- ★米国の大統領選挙があと数週間後に迫ってきま した。クリントン氏、トランプ氏ともにTTPに 反対を唱えています。どちらが大統領選を制し ても、米国議会のTTP批准の行方がリスク要因 として浮かび上がっています。
- ★昨年に引き続き、今年も日本人のノーベル賞受 賞のニュースが飛び込んできました。生理学・ 医学の分野でオートファジー(自食作用)の仕 組みを解明した大隅良典氏の単独受賞です。お めでとうございます。
- ★「AIBAは誰のため」の寄稿はAIBAの役割、期 待すること、貢献できることなどを基本から考 える良い機会ではないでしょうか。AIBA執行 部も会員へのアンケートを企画しているようで す。会員の希望、要望、意見などが広く吸い上 げられることでしょう。
- ★国の政策のひとつである地方創生にAIBAが貢 献できる可能性は大です。地元のアドバイザー が地域密着型で地方企業の発展に寄与するため に、これまで以上にAIBA支部への期待が高まっ ているようです。

# / ハザン・TradeTaxの貿易税務管理ソフト

販売代理店募集(静岡・長野・新潟以東先行スタート)

## ~貿易と税務の統合管理~ アベノミクスで得しよう!

- (1) アベノミクス補助金・減税の利用で ソフト購入代の削減が可能
- (2) スキャナ保存でペーパーレス、その上各関連書類の 紐付けが簡単(ペーパーレス税制改正に備えて)
- (3) 少ない担当者数で売上増大
- ▶オーダーメイド・貿易と税務の統合ソフト
- ▶クラウド版貿易管理システム

## ●ソフト導入の更なるメリット●

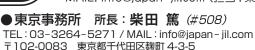
- 1. 国際税務会計事務所ならではの サポート有
- 2. 税制改正による原本保存不要
- 3. 将来の三国間貿易拡大に利用可能
- 4. 海外事業経費の 「見える化」のためのベース

TradeTax 国際税務·会計事務所 TradeTax International Tax & Accounting

## お気軽にお問い合わせ下さい!

TEL: 03-3264-5271 MAIL: info@japan-jil.com (担当:柴田)

新大阪サンアールセンタービル 11F

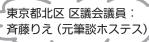


- ●安全保障貿易管理顧問:永野 靖夫(#068)
- ◆大阪事務所 所長: 千田 昌明 (#621) TEL: 06-6350-7100 / MAIL: info@cita110.com 大阪市淀川区宮原 5-1-18

紀尾井観光ビル 3F



世界の









# AIBA認定 貿易アドバイザー試験2016

試験に合格して、私たちプロの 貿易アドバイザーの仲間になりませんか。









## 主催: 一般社団法人貿易アドバイザー協会(AIBA)

後援:日本貿易振興機構(ジェトロ)、一般社団法人 日本貿易会、日本商工会議所、

一般社団法人 日本商事仲裁協会、一般財団法人 対日貿易投資交流促進協会 (ミプロ)

協賛:一般財団法人 貿易・産業協力振興財団(ITIC)

■試験日 1次 2016年11月19日(土) 2次 2017年1月下旬予定

■試験会場 1次 東京・大阪・名古屋・広島・福岡・仙台・札幌 2次 東京・大阪

■試験科目 1次 貿易英語、貿易実務、国際マーケティング

2次 小論文 (事前提出) 審査と面接

■受験資格 原則3年以上の国際ビジネス関連業務経験を有する方

## 貿易アドバイザー協会とは

ジェトロ認定貿易アドバイザー試験 およびそれを引き継いだAIBA認定 貿易アドバイザー試験合格者の全国組織です。 1996年1月発足以来、ジェトロなどとの 協力関係を保ちながら、貿易や海外進出に 取り組む全国各地の中小企業等の バックアップを続けています。

### 活動内容

☆貿易全般のアドバイス

☆国際展示会・商談会のバックアップ☆海外展示会への参加支援☆貿易セミナーの開催指導☆輸出入部門新設のバックアップ☆貿易関連書籍の出版協力

## 一般社団法人 貿易アドバイザー協会 (AIBA)

Association of International Business Advisers

## 実力養成セミナー(対策ゼミ) 2016

経験豊かな現役の認定貿易アドバイザー達が講師となって、難関突破への 道を早めるお手伝いを致します。 全国5都市で同内容の受講ができます。

内容: 1 次試験 3 科目全般及び 2 次試験対策

時期:2016年9月~10月 場所:東京、大阪、名古屋、広島

講師: AIBA 会員

【受講料】 ¥9,000 / 1回

#### 貿易アドバイザー協会



なお、「実力養成セミナー」を東京・大阪・名古屋・広島にてまた「直前対策ゼミ」を東京・大阪にて実施します。 詳細については当協会ホームページをご覧ください。

http://www.trade-advisers.com

#### 〒101-0062

東京都千代田区神田駿河台1-8-11 東京YWCA会館 301号室 TEL: 03-3291-2223 FAX: 03-3291-2224 E-mail: aiba-nintei@trade-advisers.com